

GOMARIZ

RAÚL GOMARIZ, PRESIDENTE

Mov.- ¿Cómo describirían el desempeño de su negocio en el año 2024?

El desempeño de nuestro negocio en 2024 ha sido muy bueno. Hemos experimentado un crecimiento notable y nos hemos consolidado en el mercado. Este resultado nos motiva a mantenernos en la misma línea y seguir fortaleciendo nuestras operaciones en el futuro.

Mov.- ¿Qué factores han influido más en su actividad este año (mercado, demanda, competencia, etc.)?

El mercado ha mostrado dinamismo, la demanda ha sido constante, y aunque la competencia siempre está presente, hemos sabido adaptarnos y diferenciarnos. Además, hemos trabajado en mejorar la calidad de nuestros servicios y en optimizar nuestra estructura para responder mejor a las necesidades de los clientes.

Mov.- ¿Qué tipo de plataformas elevadoras o maquinaria generalista han adquirido este año? ¿Han apostado por alguna tecnología específica, como equipos eléctricos, híbridos o sostenibles?

En 2024 adquirimos 80 máquinas nuevas, incluyendo plataformas de última generación. También hemos incorporado equipos de segunda mano para ampliar nuestra flota.



ta. Aunque aún no hemos apostado completamente por equipos eléctricos o híbridos, es una dirección que estamos considerando en nuestro plan estratégico.

Mov.- ¿Cómo ven el mercado de alquiler de plataformas y maquinaria generalista para 2025? ¿Preven un aumento en la demanda, estabilización o algún desafío particular?

Creemos que 2025 será un año de mucho

trabajo, con movimientos interesantes en el mercado. De momento, preveemos que la actividad se mantendrá estable, aunque estamos atentos a posibles aumentos en la demanda y a los desafíos que puedan surgir.

Mov.- ¿Tienen previsto adquirir nuevos equipos o renovar maquinaria en 2025? Si es así, ¿qué tipo de plataformas o maquinaria están considerando incorporar a su flota?

La renovación y ampliación de nuestra flota es una prioridad para 2025. A lo largo del año evaluaremos las necesidades del mercado, pero la intención es seguir invirtiendo en equipos que refuercen nuestra competitividad y cumplan con los estándares más modernos.

Mov.- ¿Cuáles son los temas o desafíos que más les preocupan actualmente en el sector del alquiler de plataformas y maquinaria generalista? (Regulaciones, costos, tecnología, competencia, sostenibilidad, etc.)

Uno de los mayores desafíos es la falta de personal cualificado y comprometido. Este problema impacta a todo el sector y requiere soluciones urgentes. También nos preocupa la fluctuación de los precios y la necesidad de adaptarnos a regulaciones y avances tecnológicos. Sin embargo, estamos trabajando para superar estos retos y seguir profesionalizando nuestra empresa.





Mov.- ¿Tienen planes para implementar cambios significativos en la empresa en 2025, ya sea en operaciones, procesos, estrategia o servicios al cliente?

Sí, estamos comprometidos con la mejora continua. En 2025, seguiremos avanzando en la digitalización de nuestros procesos, optimizando nuestras operaciones y enfocándonos en ofrecer un servicio al cliente aún más eficiente. Todo esto forma parte de un programa integral que busca fortalecer la empresa a largo plazo.

sector de alquiler de plataformas y maquinaria generalista? ¿Están considerando implementar alguna de estas tendencias en su negocio?

La seguridad es una de las áreas clave que definirá el futuro del sector. Estamos atentos a todas las innovaciones en este campo y evaluando cómo implementarlas en nuestra operación. Además, creemos que la sostenibilidad y la digitalización también jugarán un papel crucial en los próximos años, y estamos dispuestos a adaptarnos a estas tendencias para seguir liderando el mercado.

Mov.- ¿Qué tendencias o avances tecnológicos creen que marcarán el futuro del



SOLUCIONES DE ALTURA

- + Alquiler y venta de maquinaria
- + Asistencia técnica
- + 1000 referencias
- + Primeras marcas
- + Más de 18 años contigo
- + Alturas desde 8m hasta 43m



www.gomarizrent.com
Murcia | Cartagena | Alicante | Valencia

